

95 %

Temps de traitement des devis et des commandes à **J+1**

98 %

Réceptions fournisseur à **J0**

Taux de service des 20 premiers fournisseurs : entre **90%** et **100%**

FIABILISER LE TAUX DE SERVICE CLIENTS

Gains de 25% du Taux service clients / diagnostic

Planning annuel de livraisons avec le 1er fournisseur

Changement de transporteurs

Suivi de 50 fournisseurs internationaux



DÉPLOIEMENT NOUVELLE GPAO LIAISON EDI AVEC RENAULT ET PSA

Pilotage des 2 projets

Conduite du changement

Renouvellement de la certification qualité

Intégration réussie de la GPAO dans les processus

TOLEMECANE SAS

24

mois de mission

100%

opérationnel :

nouvelle **GPAO**

et

EDI MtoM

Renault et PSA

2007

4 mois de mission

ETUDE PROSPECTIVE : CRÉATION D'UNE ALLIANCE INDUSTRIELLE SECTEUR DES MACHINES SPÉCIALES

Cartographie de 8 PME

Etude de la concurrence

Orientations stratégiques

Alliance tactique de 3 PME

1ère Offre

Suite à une Alliance de 3 PME

2010

POLE AUTO CENTRE

ETUDE STRATÉGIQUE: CONSTRUCTION D'UNE NOUVELLE USINE

Diagnostic des 2 usines existantes pompes industrielles

Recommandations sur le dimensionnement de la nouvelle usine

Schéma d'implantation en 3 zones : production, logistique et stockage

U2R

2

mois de mission

20%

Gains minimum identifiés sur les stocks (M2 et €)

Mois de mission

ETUDE PROSPECTIVE : DÉVELOPPEMENT D'AFFAIRES OUTILS DE SIMULATION NUMÉRIQUE

Etude comparative

de l'utilisation des outils de simulation numérique dans les secteurs automobile et aéronautique

Identification des opportunités

Organisation d'une Conférence "Virtual Prototyping" au Salon du Bourget

Proposition d'un plan de déploiement marketing

ESI GROUP

3 Divisions :

Automobile Nucléaire Aéronautique

ELECTRONIQUE AERONAUTIQUE

ORGANISATION SERVICE TECHNIQUE

5S informatique : données techniques

Nouvelle gestion des dossiers de formation

Planification et suivi interventions de maintenance

Mise en place de contrats de maintenance

Nouvelle gestion des commandes de pièces détachées

mois de mission

300+

Machines

MJB

2011

mois de mission

3

Usines de Traitement de surface

CDC, CONSULTATION ET SÉLECTION ERP

Diagnostic de l'organisation : analyse des processus et de l'environnement informatique

Gestion d'une équipe de 20 personnes réparties dans 3 usines

Création d'outils partagés en ligne

Assistance dans la sélection, la consultation et le choix de l'ERP Tableau de bord des gains potentiels / l'investissement global

GALVANOPLAST

DÉVELOPPEMENT D'AFFAIRES INTER FILIÈRES AU MAROC

Atelier de présentation du programme avec une trentaine de PME du secteur automobile

Elaboration d'un planning de rendez-vous sur mesure : Renault Tanger, Indraero, Daher, Gimas, Ministère de l'Industrie, Ministère de l'Innovation, Alstom, ONCF

Voyage d'une semaine à Tanger, Casablanca et Rabat

Plusieurs Appels d'offres identifiés

CCI Versailles

6 mois de mission

10PME en voyage d'affaires

mois de mission

14

Personnes impliquées

MISE EN OEUVRE D'UNE DÉMARCHE LEAN

Organiser l'entreprise pour faciliter la succession

Chantier d'organisation service commercial

Chantier de sauvegarde des programmes machines

Chantier gestion des stocks

Montée en compétences des personnels



LEAN WITH SUPPLIERS

Langue de travail : anglaise

1 fournisseur, 2 usines de décolletage

KPIs: OTD 98% et PPM < 1000

7 chantiers en Pologne

7 chantiers en Italie

2 chantiers Groupe

SCHNEIDER ELECTRIC

3 ans de mission

5%

Gains de productivité

OTD

6 PME

classe A (>95%)

3 PME

classe B (85% - 95%)

PPM

6 PME

classe A (0 à 1000)

2 PME

classe B (1000 à 5000)

14

PME

4

Grappes

3

ans

AMELIORER LES PERFORMANCES INDUSTRIELLES DE LA FILIERE

Maturité:
8 PME entre 55 et 67
2 PME=52
4 PME entre 41 et 49

Gain moyen de 17 points de maturité pour les 14 fournisseurs / 16 en moyenne France pour 400 PME

Moyenne de 85% des plans d'actions réalisés

Sélectionné pour les 2 programmes suivants : Performances Industrielles 2 (2017-2019) et Industrie du Futur (2020-2022)

SPACE

PASSAGE NORME EN9100-2009 VERS EN9100-2016

Analyse écarts entre SMQ actuel et nouvelles exigences

Préparation audit renouvellement certification

Résultats audit précédent : 9 NC majeures 10 mineures

Résultats audit après accompagnement :

TSM

15

jours de mission

2

NC majeures

5

NC mineures

mois de mission

5

Sites Ile de France

CDC ANALYSE SCHÉMA INDUSTRIEL

Besoin initial : déployer une GPAO

Recommandation de construire au préalable un schéma industriel

Validation du Codir régional

Rédaction CDC pour consultation cabinets de conseil

Diagnostic, rapport de synthèse et 3 orientations proposées

GL EVENTS

DIAGNOSTIC INTEGRATION GROUPE AEDS

Diagnostic flash et SWOT des 5 usines en France

Cartographie des clients

Analyse charge/capacité par site

Analyse des flux internes, externes et intra groupe

Classification des risques par site : organisation, compétences clé et qualité

Identification Non Valeur Ajoutée par site

RAFAUT

4 mois de mission

5 Usines

mois de mission

1

Outil sélectionné par le Codir Groupe

CDC OUTIL DE PLANIFICATION PRODUCTION

Définition des besoins croisés de 2 usines

Analyse des processus

Analyse de l'environnement informatique

Consultation de plusieurs éditeurs et intégrateurs

GROUPE ESARIS

COMMENTAIRES CLIENTS «1

« 100% lors de l'audit de certification TS16949 et ISO9001/2000 pour les processus " Commercial " et " Homologation ". » - **NOVETUD**

« Les prestations de Catherine Marzin se sont révélées conformes aux attentes et l'organisation mise en place nous a apporté plus de rigueur dans la gestion des commandes. » - TOLEMECANE

« Bonne adaptabilité pour comprendre les spécificités et problématiques propres à notre métier. A bien réussi à faire accepter son intervention au sein de l'entreprise et bonne intégration à notre équipe. Disponibilité et fiabilité ont également caractérisé les missions faites par Mme Marzin.» -

« Catherine Marzin s'est montrée motivée et motivante » - **Programme Gifas 1 – Grappe** Sagem PME 1

MJB

« Catherine Marzin nous a apporté de la rigueur et de l'assurance lors des audits clients » - **Programme Gifas 1 - Grappe Sagem**PME 2

« Actions très structurantes pour l'entreprise, menées avec discernement sans s'imposer » - **Programme Gifas 1 - Grappe Sagem PME 3**

« Très efficace, travail sérieux » - Programme Gifas 1 - Grappe Sagem PME 4

« Le projet a permis de se remettre en question et d'agir » - Programme Gifas 1 - Grappe Sagem PME 5

COMMENTAIRES CLIENTS « Diag

« Diagnostic externe et actions d'amélioration concrètes » - Programme Gifas 2 - Grappe Airbus Hélicoptères PME 3

« Bons résultats sur les flux, a permis de prendre du recul »

- Programme Gifas 1 - Grappe Zodiac IDF PME 2

« Consultant dynamique, perspicace et pragmatique. Cet accompagnement nous a permis de mettre les bonnes ressources aux bons endroits. » - Programme Gifas 2 - Grappe Airbus Hélicoptères PME 1

« Les progrès attendus ont été obtenus » - Programme Gifas
 1 - Grappe Zodiac IDF PME 1

« Très bonne analyse de notre situation, de notre potentiel et des priorités sur lesquelles travailler pour gagner en maturité. Pilotage très efficace. » - Programme Gifas 2 - Grappe Airbus Hélicoptères PME 4

« Démarche projet structurée et suivie, a permis de faire adhérer les équipes » - Programme Gifas 1 - Grappe Zodiac IDF PME 3

« De nouveaux indicateurs, un mode de fonctionnement plus industriel. » - Programme Gifas 2 - Grappe Thales Alenia Space Occitanie PME 1

« Forte implication du personnel. Bonne appropriation de la démarche avec des effets visibles ».» - Programme Gifas 2 - Grappe Thales Alenia Space Occitanie PME 2

« Les standards de la profession sont maintenant partagés plus largement dans la société et nous avons progressé . » - Programme Gifas 2

- Grappe Airbus Hélicoptères PME 2



En route pour les 15 prochaines années

BONNE ANNÉE 2020!