

WEBINAIRE

13 DECEMBRE 2022 15h - 16h

Présentation de l'appel à projets Eurostars à destination des entreprises innovantes

AU PROGRAMME

- > Introduction au programme Horizon Europe
- > Présentation du dispositif Eurostars
- > Retour d'expérience montage d'un projet Eurostars
- > Témoignage d'un lauréat Eurostars
- > Questions / réponses en direct

bpifrance



Jeanne Andrade

*Responsable de développement Innovation Collaborative Internationale,
NPC, Eurostars, Bpifrance*

Magali Clavé-Henry

Responsable marketing innovation

Joseph Lorang

Expert auprès de la Commission européenne





France Innovation fédère **les entreprises innovantes** comme :

- Les entreprises innovantes réalisant des prestations de recherche et de développement technologique ;
- Les entreprises proposant des produits, procédés ou services innovants ;
- Les entreprises du conseil et de l'accompagnement de l'innovation, etc.

Dans le cadre de sa plateforme communautaire France Innovation, **investisseurs, collectivités/clusters, etc ou encore organismes de recherche** sont acceptés.

Adhésion gratuite : Pour en savoir plus :
<https://www.france-innovation.fr/adherer/>

Vous êtes une entreprise ?

| | MEMBRE | MEMBRE PREMIUM | MEMBRE SUPER PREMIUM |
|---|--------|----------------|----------------------|
| Référencer la fiche profil de votre entreprise | ✓ | ✓ | ✓ |
| Utiliser le logo membre France Innovation | ✓ | ✓ | ✓ |
| Accepter ou refuser des rendez-vous de membres | ✓ | ✓ | ✓ |
| Solliciter des rendez-vous aux autres membres | ✗ | ✓ | ✓ |
| Diffuser des recherches de compétences | ✓ | ✓ | ✓ |
| Répondre à des recherches de compétences | ✗ | ✓ | ✓ |
| Participer à des webinaires | ✓ | ✓ | ✓ |
| Organiser un webinaire | ✗ | ✗ | ✓ |
| Diffuser du contenu | ✗ | ✗ | ✓ |
| Tarifs préférentiels sur des évènements partenaires | ✗ | ✓ | ✓ |

[CONSERVER MA RECHERCHE](#)

✓ Visites

- Profils que j'ai consultés 0
- A consulté mon profil 0

✓ Objectifs

- Filtre matchmaking

✓ Compétences & Expertises

Sélectionner

✓ Domaines d'application

✓ Localisation

✓ Mots clés

275 RÉSULTATS [EXPORTER](#)

TRIER PAR Pertinence A - Z Derniers inscrits

KMCe4U

We support our clients to improve their innovation with the following...

[VOIR PLUS](#)

PME



Dixit facilite les affaires publiques de ses clients en renversant la charge ...

<https://www.dixitplatform.com>

[VOIR PLUS](#)

Start-up



Crédit Bail et Location Financière pour les start-up, ou société en...

<http://www.corhofi.com>

[VOIR PLUS](#)

PME



ADINVEST International et sa filiale ADINVEST France, 1ère plateforme...



Révéler le potentiel écologique, d'innovation, de performance non...



Conseils en management et



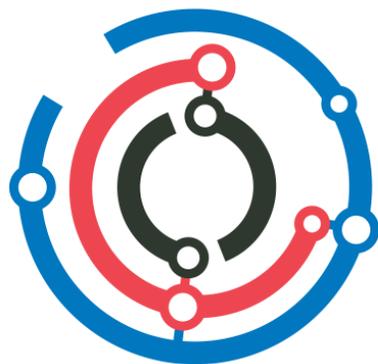
Quelques dates à retenir

Webinaires à venir :

<https://www.france-innovation.fr/webinaire/>

| | |
|---------|---|
| 04 janv | Rejoindre France Innovation en 2023 |
| 12 janv | France 2030 – indus. des technologies de rupture pour les réseaux et la production EnR (ADEME) |
| 13 janv | Les opportunités EIC Pathfinder et Transition Horizon Europe (PCN) |
| 26 janv | France 2030 – Recyclage mécanique des plastiques, composites et polymères (ADEME) |
| 09 fev | Innovation de rupture, deeptech, et si l'EIC Accélérateur Horizon Europe était fait pour vous ? (PCN) |
| 09 mars | Comment l'essor du traitement automatique du langage transforme la veille technologique ? (Opscidia) |

D'autres webinaires sont déjà en cours de programmation



France
Innovation

MEETINGS

Les RDV d'affaires des entreprises innovantes

Mobilités | 28 juin | <https://france-innovation.onlinemeetings.events/Mobility/>
Matériaux | 20 septembre | <https://france-innovation.onlinemeetings.events/Materials/>
Medtech | 8 décembre | <https://france-innovation.onlinemeetings.events/Medtech/>

On revient en 2023 !

www.france-innovation.fr

contact@france-innovation.fr

LinkedIn

<https://www.linkedin.com/in/france-innovation-67607a166/>



https://twitter.com/Fr_Innovation





MINISTÈRE
DE L'ENSEIGNEMENT
SUPÉRIEUR,
DE LA RECHERCHE
ET DE L'INNOVATION

*Liberté
Égalité
Fraternité*



Le programme européen pour la recherche et l'innovation





- **En collaboration ou en solo ?**
- **Niveaux TRL d'entrée et de sortie ?**
- **Le type de financement ?**
- **Alignement stratégique ?**



- **100 % des gagnants ont tenté leur chance**
- **Des opportunités à saisir dans tous les piliers**
- **Stratégies volontariste et/ou opportuniste**
- **Penser technologies et/ou domaines d'application**
- **Un rôle/une posture qui peut varier selon les AAP**



Architecture Horizon Europe



Pilier I Science d'excellence

Conseil européen de la
recherche

Actions
Marie Skłodowska-Curie

Infrastructures de recherche



Pilier II Problématiques mondiales et compétitivité industrielle européenne

- Pôles
- Santé
 - Culture, créativité et société inclusive
 - Sécurité civile pour la société
 - Numérique, industrie et espace
 - Climat, énergie et mobilité
 - Alimentation, bioéconomie, ressources naturelles, agriculture et environnement

Centre commun de recherche



Pilier III Europe innovante

Conseil européen de
l'innovation

Écosystèmes
européens d'innovation

Institut européen
d'innovation
et de technologie

Élargir la participation et renforcer l'espace européen de la recherche

Élargir la participation et propager l'excellence

Réformer et consolider le système européen de R&I

95 milliards d'€
sur la période
2021-2027

Eurostars 3

Financer les projets R&D collaboratifs internationaux





1. EUROSTARS, C'EST QUOI ?

C'est un **programme** élaboré par le réseau intergouvernemental EUREKA et la Commission européenne, destiné à soutenir prioritairement des **PME**, engagées dans des **projets innovants, technologiques, collaboratifs, internationaux et proches du marché**.



2. QUI FINANCE QUOI ?

Chacun des **37 pays** s'est engagé à financer ses partenaires, sur des **budgets nationaux dédiés** et selon ses **propres règles**.



3. QUELS SONT LES CRITÈRES D'ÉLIGIBILITÉ À INNOVATIVE SMES ?

- **2 partenaires**, chacun issu d'au moins **2 pays** de la communauté Innovative SMEs
- Durée du **projet maximum de 3 ans**, et **commercialisation dans les 2 ans** suivant la fin du projet
- Un pays, ou un partenaire, ne doit pas représenter **plus de 70 % de la part totale du projet**
- Le projet est **soumis en ligne** sur le site Innovative SMEs **par le chef de file du consortium**





1. UN PROGRAMME ORIENTÉ PME

- Chef de file doit être une PME
- Les PME doivent représenter au moins 50% du projet

2. MODE DE FONCTIONNEMENT



- 2 appels à projets par an : **prochain appel du 6 janvier au 9 mars 2023.**
- Dossier de candidature en anglais, commun à tout le consortium
- Consortium piloté par une PME intensive en R&D et regroupant au moins deux pays partenaires membres d'Eurostars
- Financements nationaux des projets lauréats, sous forme de subventions



3. UNE CONTRIBUTION FINANCIÈRE DE L'UNION EUROPÉENNE

- 25% des financements accordés proviennent de la Commission européenne.



CRITÈRES DE RÉUSSITE

CONSORTIUM

- Qualité du consortium
- Valeur ajoutée de la collaboration
- Réalisme du projet
- Structure de coûts raisonnable

EXCELLENCE

- Degré d'innovation
- Niveau de challenge technique
- Niveau de risque

IMPACT

- Taille du marché
- Risques de marché
- Avantage concurrentiel
- Clarté et réalisme des plans de commercialisation

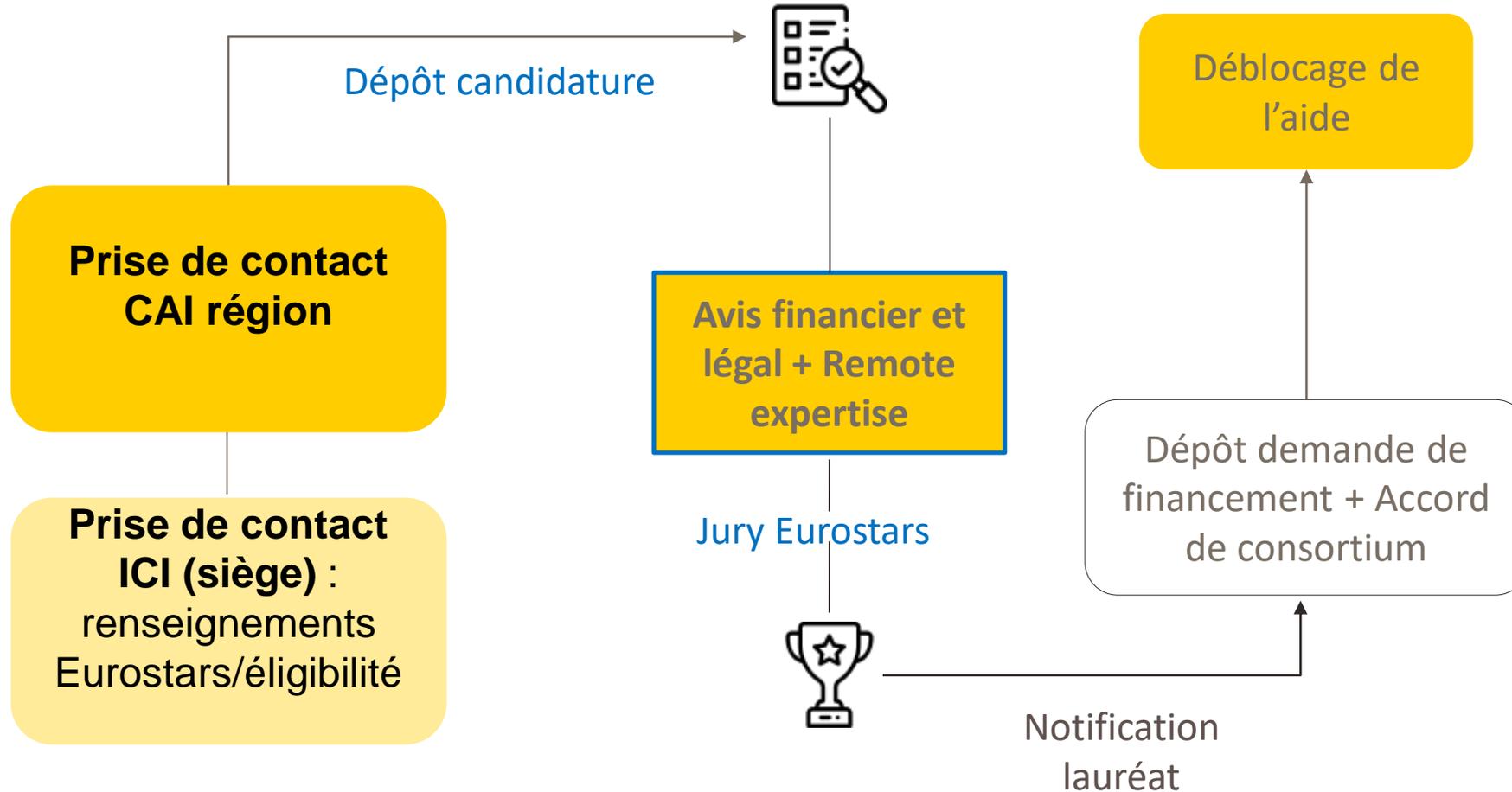
- ❖ **Leader** du consortium = PME
- ❖ **50% des dépenses au moins** supportées par les PME du projet
- ❖ **Max 70%** des dépenses supportées par un pays/partenaire

Ces critères doivent être respectés tout au long de la durée du projet

| Type de participant* | Type de financement | Taux d'aide | Montant max |
|---------------------------------|---------------------|------------------------|---|
| PME | Subvention | 40% | 3M€ |
| ETI (jusqu'à 2000 ETP)** | Subvention | 30% | 3M€ |
| Académique | Subvention | 40% des coûts complets | 120K€ si PME française dans le consortium, 50K€ sinon |

* Les lauréats financés peuvent se représenter à un appel à projets Eurostars au bout de 3 ans après la date de soumission de leur projet gagnant.

** Il est à noter que les grandes entreprises comptant entre 2000 et 5000 ETP peuvent participer au consortium mais ne pourront pas bénéficier d'un financement public.



Quel succès ?



Nombre moyen de projets déposés**

49



Taux de réussite moyen*

25%



Pour **40%** des projets lauréats, il s'agissait d'un
2^{ème} dépôt*

Pour combien ?



Budget moyen d'un projet lauréat*

1,4M€



Part moyenne d'un partenaire français lauréat*

463k€



Montant moyen d'une subvention*

168k€

Pour quels projets ?



Nombre moyen de partenaires par
consortium*

2



Durée moyenne d'un projet*

28
mois



Les pays avec qui les partenaires
français travaillent & gagnent le plus*

CH

DE

ES

NL



Les secteurs les plus représentés parmi les
lauréats*

Greentech

Medtech

Biotech

Industrie
4.0

*Moyenne des calls 1 et 2

** Moyenne des calls 1,2 et 3



Négliger la partie **commercialisation** : mauvaise analyse du marché, de la concurrence, surestimation des parts envisagées, mauvaise identification des risques et des barrières...



Rester dans le **déclaratif** : ne pas apporter d'éléments tangibles pour justifier ce qui est avancé (études, chiffres...).



Monter un **consortium inefficace** : relations et tâches déséquilibrées, assimilation à une relation de consulting ou de sous-traitance, coopération peu claire, plus value de la collaboration internationale non démontrée...



Faire suffisamment de recherches sur le **marché visé** : estimer avec réalisme la concurrence, les barrières, le paysage légal et réglementaire et les mesures envisagées pour y répondre.



Prouver tout ce qui est avancé : profiter des annexes, donner des chiffres, s'appuyer sur des études de marché, rendre le projet lisible et claire au moyen de schémas, graphiques etc.



Réfléchir en amont aux **partenaires** : décrire clairement la coopération, montrer les avantages de cette collaboration pour le projet et pour chacun des partenaires (échange de connaissances/savoir-faire, nouveau marché etc.).

LE DIAG PTI EN BREF.



**PARTENARIAT
TECHNOLOGIQUE
INTERNATIONAL**

- Le Diagnostic Partenariat Technologique International (DIAG PTI), répond à une demande croissante des entrepreneurs face aux difficultés rencontrées lors la formalisation de **montage de partenariats internationaux, qu'ils soient bilatéraux ou européens**
- Le DIAG PTI permet un **accompagnement individuel, des entreprises réalisé par un expert conseil** sur trois volets : la recherche de partenaires, la négociation de l'accord de consortium et/ou la rédaction du dossier de candidature

Plus d'informations ici !



L'ACCOMPAGNEMENT EST CLÉ POUR LES ENTREPRISES.

L'OBJECTIF ?



Accompagner la recherche de partenaire(s)



Aider à la négociation de l'accord de consortium



Aider à l'organisation des projets de R&D



Faciliter la rédaction du dossier de candidature



**AUGMENTER LE TAUX DE RÉUSSITE
DES CANDIDATS**



QUEL MONTANT DE L'AIDE BPIFRANCE ?



MONTANT MAXIMAL DE LA PRESTATION

- La prestation de l'Expert conseil est limitée à 25 000 € HT si l'entreprise bénéficiaire est cheffe de file de consortium, et 5 000 € HT si elle ne l'est pas.
- Bpifrance finance 50 % du coût TTC, soit 15 000€ TTC au maximum, cette aide étant versée à l'Expert conseil à l'issue de sa prestation.



TYPE DE CONTRACTUALISATION

- Bpifrance contractualise avec l'entreprise qui fait la demande d'aide et avec l'Expert conseil
- C'est le prestataire de l'entreprise française qui est rémunéré

LE PROCESSUS DIAG PTI COMMENT CA MARCHE.



ETAPE 1. TROUVEZ UN EXPERT

De votre choix ou référencé par nos soins



ETAPE 2. DÉPOSEZ VOTRE DOSSIER

Après avoir obtenu un devis (non signé), déposez votre demande.



La plateforme pour déposer
votre dossier !



<http://diag-tech-international.bpifrance.fr/>



ETAPE 3. DÉMARREZ !

Bpifrance instruit la demande en 1 à 2 semaines, dès son accord vous pouvez

lancer la prestation



international.innoproject@bpifrance.fr

L'atelier de relecture de l'équipe ICI



Quoi ?



L'équipe ICI organise une **séance gratuite de relecture des dossiers** avant la clôture des candidatures dans le cadre d'**Enterprise Europe Network**.



L'objectif ?



Relire votre dossier avec un œil neuf, vous aider à identifier les **petites erreurs** et les **points d'amélioration** de votre dossier. En bref, vous faire **gagner des points** en évitant les fautes d'inattention !



Comment ?



Par un **rendez-vous d'une quarantaine de minutes** au cours duquel nous vous faisons un retour sur votre dossier. Pensez à vous inscrire dès que la date est annoncée, les places sont **limitées** !



Quand ?



Environ **deux semaines** avant la date de clôture. Les dossiers (même non finalisés) sont à nous envoyer en amont (au moins deux semaines avant) afin de nous laisser du temps pour la lecture.

CONTACT



Jeanne Andrade

Responsable des programmes d'innovation
internationaux

jeanne.andrade@bpifrance.fr

06 78 39 09 58

Réservez un créneau d'échange !





F.A.Q : Les questions qui reviennent souvent

Côté candidatures

Quels documents dois-je fournir en plus du dossier ?

La liasse fiscale, l'attestation de régularité fiscale et sociale, le dernier bilan et tout autre document que votre chargé d'innovation juge utile !

Le nombre de partenaires est-il limité ?

Non, à vous de voir ce qui est le mieux pour votre projet et attention à l'équilibre et à la pertinence de votre consortium !

Côté lauréats : et après ?

Puis-je repostuler dès le prochain call ?

Vous devez attendre minimum 3 ans à partir de la date de dépôt du projet lauréat ou alors participer en autofinancement

Dois-je tenir Eureka/Bpifrance au courant de l'avancement de mon projet ?

Oui ! Avec des *progress report* tous les 6 mois, des états récapitulatifs de dépenses...

Je risque de prendre du retard dans mon projet, que faire ?

Prévenir Bpifrance et le Secrétariat Eureka, il est possible de demander un report dans une limite de 5 ans

Côté budget & financement

Le budget de mon projet est-il limité ?

Non, pas de limite ! En général, la moyenne se situe autour des 1M-1,5M d'euros

Quel est le montant maximum de subvention possible ?

La subvention est plafonnée à 3M d'euros par partenaire français

Puis-je cumuler une subvention Eurostars avec le CIR ?

Non, la subvention Eurostars doit être déduite de l'assiette de calcul du CIR

Puis-je cumuler Eurostars avec un autre programme ?

En théorie, oui mais attention à ne pas financer 2 fois la même assiette et à pouvoir mener 2 projets en même temps. A voir avec votre chargé !

Retour d'expériences de montage et de gestion de projets Eurostars



13 Déc. 2022



Pourquoi vous intéresser à Eurostars ?



- **Parce-que vous voulez donner de la valeur à votre entreprise**
- **Parce-que vous voulez développer vos ventes à l'international**
- **Parce-que vous recherchez un financement de projet sous forme de subvention**



Contexte du retour d'expérience



- **Nous sommes une équipe d'experts auprès de la Commission Européenne qui montons des projets innovants portés par des PME depuis 1993**
- **Nous répondons aux appels à projets Eurostars depuis le second appel en 2008**
- **17 projets Eurostars financés !**



Etude de cas synthétique no 1



- **E! 6894 – ENVIRUS : Développement d'un nouveau kit de détection précoce de pathogènes dans l'eau**
- **Partenaires : Envolure (Start-Up FR), Inofea (Start-Up CH), Fachhochschule Nordwestschweiz (Labo CH), Véolia Environnement (Grand groupe FR)**
- **Arguments clés : saut technologique, TRL 4 (publication dans la revue « Nature »), premier client dans le consortium**
- **Classé 2^{ème} sur environ 400 projets !**



Etude de cas synthétique no 2



- **E! 12770 – WebInsight : Crawl ultra-rapide du web pour une plateforme d'intelligence économique en temps réel**
- **Partenaires : Exensa (Petite entreprise FR), Kernix (ETI FR), Université de Twente (Labo NL), Webedia (Grande entreprise FR)**
- **Arguments clés : performances techniques inédites, marché en fort développement**
- **Classé 112^{ème} sur environ 400 projets, éligible mais non financé par le financeur hollandais, mais sera classé 17^{ème} et financé à l'appel à propositions suivant**



Les points sensibles de l'expertise et de l'évaluation



- **L'avantage concurrentiel**
- **L'accès au marché**
- **La mise en œuvre du projet**
- **La capacité technique et les risques**



Merci pour votre attention,



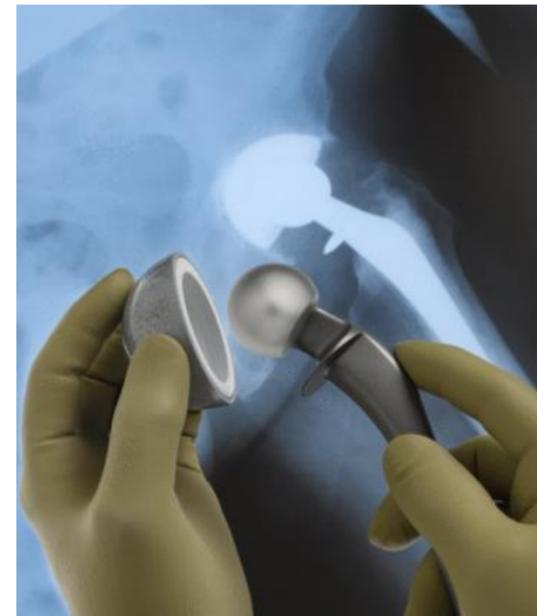
Joseph LORANG,

Expert auprès de la Commission européenne,

jl@lorang-innovation.com

Mobile : +33 6 64 36 99 19







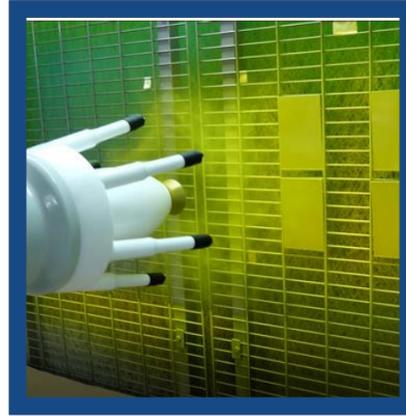
- ◆ PME (135 personnes) basée en Nouvelle - Aquitaine

- ◆ Société d'études dans le domaine des polymères

- › R&D

- › Caractérisation

- › Prototypage



- ◆ 2 types de R&D

- › B2B

- › Technologies et produits propriétaires



Programmes européens pour soutenir le ressourcement et la maturation de technologies



Atouts du dispositif Eurostars pour une PME



- ◆ Bottom-up
- ◆ Consortium de taille réduite
- ◆ Collaboration internationale › Accès à des marchés ou compétences hors Europe
- ◆ Taux de succès



Projets EUROSTARS



NEOCROSS

New **EpOxy C**omposite
with repairing properties
through dynamic **CROSS**linking

Développement d'adhésifs
structuraux démontables

Partenaire

3 partenaires (espagnols et français)
+ 1 RTO



cidetec➤



GMI
AERO



IA appliquée à la formulation de
revêtements anticorrosion

Coordinateur

1 partenaire islandais

ICELANDIC INSTITUTE FOR INTELLIGENT MACHINES



VITVÉLASTOFNUN ÍSLANDS



Les clés pour réussir



1. **Spécificité du formalisme Eurostars** › S'imprégner du template dans son ensemble et bien articuler la présentation des éléments
2. **Illustrer le TRL d'entrée avec des résultats**
3. **Business case : être clair et concis**
4. **Montrer qu'on connaît le marché et esquisser un plan de commercialisation réaliste**
5. **Bien identifier les risques techniques et commerciaux**



Les clés pour réussir (suite)



- OÙ ne pas perdre des points ?
 - › Démontrer la faisabilité des objectifs
 - › Approche méthodologique
 - › Barrières à lever en entrée
 - › Bénéfices environnementaux
- Possibilité d'améliorer avec le retour des experts et de redéposer
- Points de vigilance
 - › Prendre contact avec les financeurs en amont pour vérifier l'éligibilité et obtenir des informations sur des requis supplémentaires
- Comment trouver un partenaire ?
 - › Dans son réseau le plus souvent
 - › Réseau Europe Enterprise Network
- Aide au montage



Détails pratiques



1. Dépôt de candidature : via une plateforme, remplissage en texte brut. Possibilité de charger des annexes (10 pages)
2. A compléter collectivement et individuellement
3. Documents administratifs à préparer : SME declaration, informations financières
4. 2 mois pour candidater >> Remplir avec quelques jours d'avance



Merci pour votre attention

Vos questions