

# WEBINAIRE

9 FEVRIER 2023 11h - 12h

## Innovation de rupture, deeptech : Et si l'EIC Accélérateur était fait pour vous ?

### AU PROGRAMME

- > Rappel sur le programme Horizon Europe
- > Présentation de l'EIC
- > Focus sur l'EIC Accélérateur
- > Questions / réponses en direct



**Gorka Gorazureta**

PCN EIC Accélérateur (coordinateur)

**Jérôme Billé**

PCN EIC Accélérateur





MINISTÈRE  
DE L'ENSEIGNEMENT  
SUPÉRIEUR,  
DE LA RECHERCHE  
ET DE L'INNOVATION

*Liberté  
Égalité  
Fraternité*



# Le programme européen pour la recherche et l'innovation





# PCN EIC Accélérateur



Gorka Gorazureta  
MESR



Carole Miranda  
MESR/ANRT



Jérôme Billé  
MESR/France Innovation



Christian Dubarry  
MESR/Bpifrance



Gilles Le Cocguen  
MESR/Bpifrance

## PCN EIC Accélérateur

[pcn-eic-accelérateur@recherche.gouv.fr](mailto:pcn-eic-accelérateur@recherche.gouv.fr)

[Site internet du PCN EIC Accélérateur](#)

[LinkedIn](#)

[Liste relais](#)



# Horizon Europe



# Architecture Horizon Europe



## Pilier I Science d'excellence

Conseil européen de la  
recherche

Actions  
Marie Skłodowska-Curie

Infrastructures de recherche



## Pilier II Problématiques mondiales et compétitivité industrielle européenne

- Pôles
- Santé
  - Culture, créativité et société inclusive
  - Sécurité civile pour la société
  - Numérique, industrie et espace
  - Climat, énergie et mobilité
  - Alimentation, bioéconomie, ressources naturelles, agriculture et environnement

Centre commun de recherche



## Pilier III Europe innovante

Conseil européen de  
l'innovation

Écosystèmes  
européens d'innovation

Institut européen  
d'innovation  
et de technologie

## Élargir la participation et renforcer l'espace européen de la recherche

Élargir la participation et propager l'excellence

Réformer et consolider le système européen de R&I



# EIC Accélérateur



## Blocages levés

Budget de 1,1 milliards d'euros pour 2023

Processus d'investissement mis en place



European Innovation Council Fund injects €331 million of equity into European deep-tech companies

## Objectifs affichés

Premier paiement dans un délai de 4 à 5 mois

Accord sur la « Term sheet » en 8 semaines



## Financement mixte attractif

Subvention jusqu'à 2,5 M€ et/ou investissement de 15 M€ (voir plus)

**L'EIC n'a pas vocation à investir seul**

## Mono-bénéficiaire

Personne physique, spin-out, start-up, PME et ETI de moins de 500 personnes

## Accélérer le déploiement d'innovation de rupture (priorité deep-tech)

Création de nouveaux marchés ou bousculant les marchés existants

## Activités financées

Du TRL 5 à TRL 9

## Besoins financiers très importants et risqués

Trop pour des investisseurs seuls



## BLENDÉD FINANCE

Subvention jusqu'à 2,5 M€ (TRL 5 à TRL 8)

Investissement de 0,5 à 15 M€ (TRL 5 à TRL 9)

**Eligibilité des « Small mid-caps » en croissance rapide et sans soutien bancaire**

## GRANT FIRST

Evaluation dans les 2 années de subvention pour débloquer l'investissement

## GRANT ONLY

Justification du financement du TRL9

## EQUITY ONLY

Lauréat GRANT ONLY

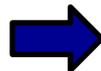
Absence de soutien par le secteur bancaire



**2021 & 2022**

Open

2 Challenges



**2023**

Open

**7 Challenges plus ciblés**

**Dates de dépôt de 2023**

11 janvier en Open

22 mars, 7 juin et 4 octobre en Open & Challenges

Volet	Budget (millions d'euros)
Open	612.98
<b>Emerging semiconductor or quantum technology components*</b>	100 (30%/30%)
Energy storage	100
<b>Customer-driven, innovative space technologies and services*</b>	65
Novel biomarker-based assays to guide personalised cancer treatment	65
Aerosol and surface decontamination for pandemic management	65
New European Bauhaus and Architecture, Engineering and Construction digitalisation for decarbonisation	65
Novel technologies for resilient agriculture	65

**\* : Investissement supérieur à 15 millions d'euros possible**



# Résultats



## Quelques chiffres

	2021		2022	
	EU (FR inclus)	France	EU (FR inclus)	France
Dépôt en full	1910	187 (9,8%)	3222	277 (8,6%)
Auditionnés	343	51 (14,9%)	739	83 (11,2%)
Lauréats	164	28 (17,1%)	227	34 (15%)
Succès en full	18%	27%	23%	30%
Succès à l'oral	48%	55%	31%	41%
Succès full+oral	<u>8,6%</u>	<u>15%</u>	<u>7%</u>	<u>12%</u>



## Taux de succès

UE: 7,6% -> **France: 13,3%**



## Ticket moyen

UE: 5,7M€ -> **France: 7,2 M€**

## Data hub EIC Accélérateur

Noms des lauréats, financements et projets



AVATAR MEDICAL





**DRACULA**  
TECHNOLOGIES



**Materrup**



**easyl**  
ACTIVE MATERIALS



**sakowin**  
GREENenergy



**3Deus**  
Dynamics



**Releaf**  
paper

**cailabs**

SHAPING THE LIGHT

**C12**

INFINITE ORBITS



TILKAL



EYELIGHTS



**QARNOT**

QUANDELA



Elicit Plant





# Processus de candidature



# Etapes de candidature

	Diagnostic	Short Proposal	Full Proposal	Interview
Date	Continuellement ouvert	Continuellement ouvert	11 janvier 22 mars 7 juin 4 octobre	27 février – 10 mars 22 mai – 2 juin 11 septembre - 22 septembre 27 novembre – 8 décembre
Format	Plateforme internet +/- 15 questions	Plateforme internet +/- 30 questions	Plateforme internet 100/200 questions	En visio sur Webex 10 min de pitch + 35 min de Q&A
Documents annexes	∅	Pitch deck de 10 slides Vidéo de 3 min	Pitch deck Freedom To Operate Data Management Plan Letters of Intent Financial Information	<b>Pitch deck (de l'étape précédente)</b>
Temps de travail	Quelques heures à quelques jours	Quelques jours à quelques semaines	Quelques semaines à quelques mois	<b>2-3 semaines</b>
Evaluation	« IA » Non bloquant Immédiate	4 évaluateurs 2 Go sur 4 a minima Sous 4 semaines	3 évaluateurs <b>9 Go sur 9 nécessaire</b> Sous 5-6 semaines	4-6 jurés Consensus Sous 2-3 semaines
Remarques	Suggestions d'autres programmes HE	<b>Si Go, 24h d'accompagnement proposé par l'EIC</b>	Délai de 12 mois pour candidater en « Full Proposal »  <b>Effet structurant</b>	<b>A anticiper</b>  <b>Changement possible du financement demandé</b>



## Délais de redépôt (**nouveauté**)

12 mois pour redépôt après un No Go en « Full proposal » ou à l'interview

## Exceptions

Candidats de 2021 et 2022 peuvent déposer à toutes les dates butoirs de 2023

## Contestation « Full proposal » (**nouveauté**)

Si 8 Go sur 9 et 3/3 en excellence, nouvelle évaluation du critère

## Cool-down

**Si 2 candidatures recevant No Go à la même étape**



# Critères d'évaluation

Critères	Sous-critères	Short Proposal	Full Proposal	Interview
<b>Excellence</b>	Breakthrough and market creating nature	✓	✓	✓
	Timing	✓	✓	✓
	Technological feasibility	∅	✓	✓
	Intellectual Property	∅	✓	✓
<b>Impact</b>	Scale up potential	✓	✓	✓
	Broader impact	✓	✓	✓
	Market fit and competitor analysis	∅	✓	✓
	Commercialisation strategy	∅	✓	✓
	Key partners	∅	✓	✓
<b>Level of risk, implementation, and need for Union support</b>	Team	✓	✓	✓
	Milestones	∅	✓	✓
	Risk level of the investment	∅	✓	✓
	Risk mitigation	∅	✓	✓



# Excellence



***Does the innovation have a high degree of novelty, compared to existing products, services and business models, with the potential to create or significantly transform markets?***

**Aspects disruptifs (technologie et marché)**

Vigilance sur les améliorations de produits du candidat déjà existants

**Spécificité des Challenges: *How relevant are the proposal objectives in contributing to the specific objectives of the Challenge?***

Si doute sur la pertinence pour le Challenge, nous contacter pour voir avec le Programme Manager de l'EIC



***Is the timing right for this innovation in terms of market, user, societal or scientific of technological trends and developments?***

Tendances actuelles favorables

Acceptation et appropriation par les clients

Contexte industriel mondial (pénurie, guerre, pandémie, etc.)



# Technological feasibility

***Is the innovation based on a technology or technologies that have been adequately assessed at least in a laboratory environment and relevant environments to characterise the potential and assess the level of risk (at least TRL 5/6)? Is the technology developed in a safe, secure and reliable manner?***

Preuves de l'atteinte du TRL 5 (éligibilité) ou du TRL annoncé (coût estimé)

Plan de développement structuré pour la suite

Rassurer sur la capacité à poursuivre le développement



***Does your company have the necessary Intellectual Property Rights to ensure freedom to operate and adequate protection of the idea?***

FTO incontestable et rassurante

Clarification des liens entre les détenteurs de la PI et le candidat

Stratégie IP future détaillée



# Impact



# Scale up potential

***Does the innovation have scale up potential, including the potential to develop new markets and impact on the growth of the company? Are the associated financial needs well assessed and realistic?***

Besoins financiers correctement estimés

Nécessité de disposer de son outil de production?



***Will the innovation, if successfully commercialised achieve positive broader societal, economic, environmental or climate impacts?***

Lien avec le scale-up (déploiement rapide et/ou important)

Intérêt pour les citoyens européens

***Spécificité des Challenges: Does the proposed application have the potential to contribute to the expected outcomes and impacts set out in the Challenge?***

Impacts (réduction des émissions de CO<sub>2</sub>, etc.) certifiés



***Has the potential market for the innovation been adequately assessed, including conditions and growth rates? Has a competitive analysis been thoroughly performed, including identification of potential customers and relevant types of users, including women and men, definition of unique selling points and key differentiation from competitors?***

**Paysage concurrentiel complet (échelle internationale et détails)**

Positionnement de l'entreprise vis-à-vis de la concurrence et du marché

Gestion de la concurrence et des partenaires qui pourraient devenir des concurrents



# Commercialisation strategy

*Is there a convincing and well thought-through strategy for commercialisation, including regulatory approvals/compliance needed, time to market/deployment, and business and revenue model?*

**Stratégie commerciale peu claire**

**Cohérences des informations données**

B2B et/ou B2B2C et/ou B2C en parallèle souvent considéré comme problématique (plusieurs stratégies à mettre en place)

B2A (ou B2G) également perçu comme problématique (cycle de vente long)



***Have the key partners required to develop and commercialise the innovation been identified and engaged, including their roles/competences and a sufficient level of commitment and incentivisation?***

Démontrer une excellente connaissance de l'ensemble de l'écosystème

Prouver l'intérêt de ces partenaires



# Level of risk, implementation, and need for Union support



***Does the team have the capability and motivation to implement the innovation proposal and bring it to the market? Is there a plan to acquire any critical competencies which are currently missing, including adequate representation of women and men?***

Compétences manquantes (commerce, finance, réglementaire)

Implication remise en question (temps partiel, absence de plan d'intéressement, etc.)



***Is there a clear implementation plan with defined milestones, work packages and deliverables, together with realistic resources and timings?***

Bonne estimation des coûts et du calendrier

Si sous-traitance, « Best value for money »



# Risk level of the investment

***Does the nature and level of risk of the investment in your innovation mean that European market actors are unwilling to commit the full amount alone? Is there evidence that market actors would be willing to invest, either alongside the EIC or at a later stage?***

**Lol convaincantes de potentiels investisseurs privés pour suivre**

**Ne surtout pas dire que sans l'EIC, votre projet est mort**

Structure actionnariale détaillée (si société fille, liens avec la société mère)

Timing de l'investissement

Stratégie de financement future



***Have the main risks (e.g. technological, market, financial, regulatory) been identified, together with measures to take to mitigate them?***

Ne pas négliger certaines risques





# Actions Bpi

# Le Diag Europe

## Candidater à un AAP européen individuel



Le dispositif d'accompagnement innovation Diag Europe propose un **accompagnement personnalisé** dans la participation aux programmes individuels de recherche et d'innovation financés par la Commission européenne (notamment EIC Accelerator).

## POURQUOI ?

Le Diag Europe s'adresse aux dirigeants souhaitant être accompagné dans (1) le **montage de la proposition** de projet ; (2) le **dépôt de la proposition** de projet.

## COMMENT ?

Bpifrance met à disposition des entreprises l'expertise de **consultants spécialisés dans le montage de projets européens**.

Ce réseau d'experts est sélectionné par Bpifrance.



Responsable de l'offre : [hugues.valleix@bpifrance.fr](mailto:hugues.valleix@bpifrance.fr)  
Adresse mail de l'équipe : [equipe.diag@bpifrance.fr](mailto:equipe.diag@bpifrance.fr)

## POUR QUI ?

- **Start-ups et PME**
- Entreprises **innovantes**
- **Sur le territoire français et/ou dans les DROM-COM**
- Exclusion : entreprises en « difficulté » selon la définition européenne.

## QUEL PRIX ?

- **20 000 € HT maximum** pour la prestation
- **Prise en charge à 50%** du montant total de la prestation par Bpifrance

# Comment déposer une demande de Diagnostic ?



**CONTACT BPIFRANCE : [equipe.diag@bpifrance.fr](mailto:equipe.diag@bpifrance.fr)**

**Site Diag Europe : [DIAG Europe \(bpifrance.fr\)](http://diag.bpifrance.fr)**

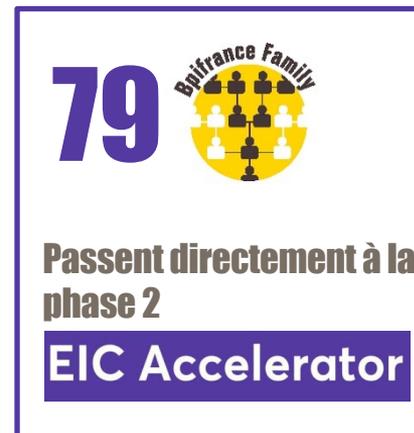
# Dispositif EIC Plug-in

## Présentation

- Le dispositif **EIC Plugin** est une nouveauté dans le cadre du programme **EIC Accelerator**.
- La phase pilote vise à configurer le fonctionnement du dispositif au niveau européen (2023)
- Le dispositif prévoit un **traitement spécifique** aux entreprises identifiées par les organismes publics de financement. **Bpifrance** pour les entreprises françaises.

## Objectif

**Encourager** les lauréats des programmes nationaux d'innovation à postuler à l'EIC Accelerator **à travers d'un système rapide et simplifié.**





# Liens utiles



## Les documents officiels de l'EIC

WP 2023

Guide for applicants

Foire aux questions de l'EIC

Investment guidelines

## Des ressources rassemblées par le PCN

Copie des 2 plateformes de candidature

Financial information

Business plan généré en « Full proposal »

Foire aux questions du PCN (à venir)



**Des questions?**



**Merci de votre attention**