

WEBINAIRE

27 JUIN

11h - 12h

Candidatez à l'EIC Accélérateur Horizon Europe Start-up/PME deeptech : jusqu'à 17,5M€ de financement

AU PROGRAMME

- > Horizon Europe et EIC Accélérateur
- > Les étapes de candidature
- > **Focus sur l'étape 2 (full application)**
- > Les nouveautés 2024
- > Profils des lauréats
- > Pour vous aider
- > **Questions / réponses en direct**





MINISTÈRE
DE L'ENSEIGNEMENT
SUPÉRIEUR,
DE LA RECHERCHE
ET DE L'INNOVATION

*Liberté
Égalité
Fraternité*



Le programme européen pour la recherche et l'innovation





Horizon Europe



Pilier I Science d'excellence

Conseil européen de la
recherche

Actions
Marie Skłodowska-Curie

Infrastructures de recherche



Pilier II Problématiques mondiales et compétitivité industrielle européenne

Pôles

- Santé
- Culture, créativité et société inclusive
- Sécurité civile pour la société
- Numérique, industrie et espace
- Climat, énergie et mobilité
- Alimentation, bioéconomie, ressources naturelles, agriculture et environnement

Centre commun de recherche



Pilier III Europe innovante

Conseil européen de
l'innovation

Écosystèmes
européens d'innovation

Institut européen
d'innovation
et de technologie

Élargir la participation et renforcer l'espace européen de la recherche

Élargir la participation et propager l'excellence

Réformer et consolider le système européen de R&I



Programme-cadre de l'UE pour la recherche et l'innovation
95,5 milliards d'euros pour 2021-2027



Pilier 1 – Science d'excellence
Recherche académique



Pilier 2 – Problématiques mondiales et compétitivité industrielle
Projets collaboratifs sur des problématiques identifiées par l'Europe



Pilier 3 – Europe innovante (10 Md€)
Soutenir les innovations de rupture



Pilier transversal
Renforcer le potentiel global européen pour la recherche et l'innovation



EIC Accélérateur



Mono-déposant

Personne physique, start-up et PME
ETI de moins de 500 personnes (refus de soutien bancaire)



Projet deeptech

Liens forts et/ou issu de la recherche académique/privée
Disruption du marché visé
Besoins très importants de financements



Central pour le déposant

Ayant le potentiel pour en faire une scale-up



TRL 5 atteint a minima

Validation dans un environnement proche de la réalité



Sécurité économique

Voir slide dédiée

Article PCN (lien):

Eligibilité et
pertinence de la
candidature

Appels	Budget (M€)
Open	375
Human Centric Generative AI made in Europe	50
Enabling virtual worlds and augmented interaction in high-impact applications to support the realisation of Industry 5.0	50
Enabling the smart edge and quantum technology components	50
- Enabling the smart edge	(>30%)
- Emerging quantum technology components	(>30%)
Food from precision fermentation and algae	50
Monoclonal antibody-based therapeutics for new variants of emerging viruses	50
Renewable energy sources and their whole value chain including materials development and recycling of components	50



Accélérer le déploiement d'innovation de rupture

Timing crucial



Besoins financiers très importants et risqués

Trop pour des investisseurs seuls



Financement des dernières étapes de développement (TRL 5-8)

Subvention jusqu'à 2,5 M€ en **Lump Sum** et coûts éligibles couverts à 70%
Projet de +/- 24 mois mais possible de faire plus si justifié (essais cliniques, etc.)



Financement du scale-up (TRL 9)

L'EIC n'a pas vocation à investir seul

Investissement jusqu'à 15 M€ (+2 M€) et toute dépense est éligible
Investissement additionnel



Business Acceleration Service

Accompagnement levée de fonds, PI, etc.



	Étape 1 Short Proposal	Étape 2 Full Proposal	Étape 3 Interview
Date	Continuellement ouvert	3 Octobre 2024	13-24 janvier 2025 (à confirmer)
Format	Funding & Tenders (lien) Dossier de 12 pages (max.)	Funding & Tenders Dossier de 50 pages (max.)	A Bruxelles (à confirmer) 10 min de pitch + 35 min de Q&A
Documents annexes	Pitch deck de 10 slides Vidéo de 3 min Consent	Pitch deck Vidéo de 3 min Lump Sum detailed budget Financial Plan & Equity needed Ownership Control Declaration (slide 11) Data mangement plan CVs of key persons Freedom To Operate Letters of Intent	Pitch deck (de l'étape précédente)
Temps de travail	Quelques jours à quelques semaines	Quelques semaines à quelques mois	2-3 semaines
Evaluation	4 évaluateurs 3 Go sur 4 a minima Sous 6 semaines (retard possible)	3 évaluateurs 9 Go/9 ou consensus si 6/6 et 0-2/3 Sous 6 semaines	5 jurés Consensus Sous 2-3 semaines
Remarques	Si Go, 24h d'accompagnement proposé par l'EIC	Effet structurant	A anticiper



Etape 1 *Short application*
Webinaire PCN -> Lien



Etape 2 *Full application*



Nécessité d'avoir validé l'étape 1 *Short Proposal*

Deux appels par an (mi-mars et début octobre)

Dossier à constituer

Part A & Part B

Annexes (Data Management Plan, Freedom-To-Operate, Présentation, Letters of intent, CV, Ownership Control Declaration, Annexe libre, Vidéo & 2 documents financiers)

Evaluation

3 évaluateurs et 3 critères

9/9 ou 6/6 et 0-3/3 suivi d'un réunion de consensus favorable

Homogénéité des informations dans les différents documents

Soyez précis et donnez des métriques, des noms, etc.

S'appuyer sur la grille d'évaluation de l'étape 2 *Full Application*

Mettre en avant l'aspect européen/international (marchés, équipe, board, impacts, etc.)



Information générale

Acronyme, Titre, Durée, Résumé, Candidature précédente à des appels européens & Déclarations
Mots-clés et **3 descripteurs (conditionnent la sélection des évaluateurs)**

Participants

Mono-bénéficiaire donc juste vous

Budget

Confirmation de la subvention

Ethique et sécurité

Confirmation de la subvention

Autres questions

Confirmation du type de financement demandé

Genre des CEO/CSO/CTO

Accord de transmission des informations à EIC Fund/BAS & PCN/EEN

Vidéo (lien vers l'article du PCN)

Possibilité d'utiliser celle de l'étape 1 Short Proposal ou une nouvelle avec un cahier des charges moins contraint

Présentation

Impossible à changer si sélectionné pour les oraux

Enchaînement classique: Problème -> Solution -> Marché -> Compétition -> Société -> Equipe -> Conclusion

Lien vers la vidéo sur la première slide

Evoquer le support de l'EIC

Déclaration de contrôle de propriété

Voir slide dédiée en annexe

Tableau budgétaire (Budget table)

Work Packages de la partie R&D

Eligibilité de tous les coûts liés à la R&D

Financement des pilotes

Plan financier et fonds propres nécessaires (Financial plan and equity need)

Situation financière de l'entreprise (N à N+4 a minima)

P&L/Cashflows/Situation financière/Liquidité/Histoire financière

Besoins en investissement

Annexe libre

10 pages (résultats d'essais cliniques, analyses de cycle de vie, etc.)

Data Management Plan

Modèle fourni par la Commission européenne ([lien](#))

Freedom-To-Operate (FTO)

Crucial pour les domaines où les brevets sont prépondérants
Auto-déclaratif possible mais privilégiez un fait par un cabinet en PI
A anticiper car délai de réalisation

Letters of intent

Investisseurs

Clients

Fournisseurs clés

Partenaires R&D/Co-détenteurs PI

Modèle imposé (enchaînement, etc.)

50 pages

Possibilité d'inclure des graphiques

Ne pas inclure des informations cruciales uniquement accessibles via des liens hypertextes

Pensez au story-telling

Guide développé par le réseau des PCN EIC Access2EIC ([Lien](#))



Part 1 – Business case

1 - Company description

2 - The problem/market opportunity

3 - The innovation : Solution/Product or Services (USP)

4 - Market analysis and competition analysis

5 - Marketing and sales plan

6 - Team and management

7 - Risks

8 - Financial plan



Part 2 – EIC specific information

9 - Implementation plan

10 - How EU support takes the company to the next value point

11 - The EIC funding request

12 - Broad impacts





Ambition internationale nécessaire

La société

Son origine

Sa situation actuelle

Sa mission, sa vision et son ambition

Ses actifs notables

L'écosystème

Les autres organisations qui collaborent fortement avec la société

Les conseillers

Les clients

Les fournisseurs clés



Le problème/l'opportunité de marché

Problème/ Opportunité de marché

Market-pull/ Techno-push

Lister les différentes organisations concernées et leurs problématiques

Marchés européens et/ou mondiaux

Evoquer vos études de marchés

Evoquer les solutions déjà déployées et leurs limites

L'EIC ne finance pas l'innovation incrémentale

L'innovation

Expliquer la réponse au problème/à l'opportunité de marché

Proposition de valeur

Expliquer la réponse au problème/à l'opportunité de marché

Donner un cas concret d'application

Liens avec les challenges de l'EIC

Stade de développement de l'innovation

TRL 5-6 nécessaire sur l'ensemble de l'innovation pour être éligible

Détailler les étapes de développement déjà passées

PI autour de l'innovation

Lister les brevets délivrés et ceux en cours de demande

Faire le lien avec la FTO



Marché

TAM/SAM/SOM et la dynamique

Segmenter les marchés

Caractériser les types de clients et donner des noms

Volonté d'achat

Etudes de marché à évoquer

Lister les contacts commerciaux

Si pilote en cours, à évoquer

Concurrents

Paysage complet avec concurrence indirecte et directe

Détailler la concurrence directe (tableau de comparaison)

Lister les bénéfices de votre solution pour les clients

SWOT



Modèle économique

Rassurer si modèle existant ou intérêt déjà affichée voire pilote en cours

Business model canvas

Accès au marché

Segmentation des clients (innovateurs/clients précoces/majorité précoce & tardive/retardataires)

Lister les barrières d'entrée (types, détails et stratégies pour les dépasser)

Stratégie de commercialisation

Clients et zones géographiques ciblés

Montrer la traction marché et les Lol

Canaux de communication et de distribution

Politique tarifaire

Potentiel de scale-up

A minima jusqu'au seuil de rentabilité

Revenu/EBITDA/Employés



Présentation de l'équipe

Mise en lumière des profils-clés

Bilan des compétences présentes et manquantes

Stratégie de recrutement pour les compétences manquantes

Préciser si engagement sur le projet ou dans l'entreprise

Egalité de genre

Situation actuelle et explications associées si nécessaire

Stratégie pour les profils féminins en place et ceux à venir

Liens avec des initiatives pour l'égalité de genre

Gouvernance

Préciser si un *Board* est en place

Composition, fonctionnement et intérêt

Stratégie de rétention des employés et d'incitation des profils-clés

Plan d'épargne salariale et part des profils-clés

Conditions de travail

Table de capitalisation

Certaines configurations peuvent interpeller

Risques technologies importants présents nécessaires

Risques

Technologie/Finance/Marché/Compétition/Equipe/Société/Etc.

Nature/Description/Probabilité/Impact/Mitigation

Obligations légales et réglementaires

Lister les obligations qui vous concernent

Evoquer votre participation à cet écosystème

Faire le lien avec les annexes financières

Capture d'écran ou extrait des tableaux

Graphiques basés sur les données qui y figurent

Expliquer les annexes financières

Hypothèses derrière les métriques

Expliciter certaines valeurs qui peuvent interpeller

Commenter les futures levées de fonds



Plan de travail

Rédiger après les lots de travaux

Story-telling et expliquer les liens entre les lots

Privilégier des M-XX plutôt que des mois précis

Vision globale des lots de travaux

Tenir compte du financement en Lump Sum pour les WP

Diagramme de GANTT

Vision détaillée des lots de travaux

WP pour la partie R&D & la partie Scale-up avec les jalons associés

Bien choisir le niveau de dissémination des livrables

Best value for money dans la sous-traitance



Besoins financiers

Montant nécessaire pour amener votre produit sur le marché

Financement mobilisé à date

Problème rencontré dans votre financement et donc nécessité de l'EIC

Discussions avec d'autres financeurs

L'EIC n'a pas vocation à se substituer au financement privé

Mentionner les Lol d'investisseurs

Stratégie de financement futur

Impact du financement de l'EIC sur le projet et la société

Nécessité que cela soit central

Stratégie de sortie

Certaines options peuvent être problématiques pour l'EIC



Type de financement et montant associé

Préciser si statut Mid-cap et le refus bancaire associé réclamé

Si Equity Only, justifier votre éligibilité

Si Grant Only, préciser le financement de votre scale-up

Evoquer vos Lol

Investissement

Uniquement possible pour les sociétés établies dans les pays membres de l'UE ou associés à Horizon Europe

Préciser votre éligibilité

Impact société, économie, environnement et/ou climat

Chiffré et fait par des organismes indépendants

Potentiel de création d'emplois (directs et indirects)

Ne pas rester franco-français

Objectifs de Développement Durable de l'ONU (lien)

Technologies stratégiques pour l'Europe

Liens avec les grandes politiques européennes voire avec les Challenges



Les résultats



Lauréats

UE: 563 -> **France: 88 (1^{er})**

Taux de succès

UE: 7,1% -> **France: 12,3%**

Ticket moyen

UE: 5,9 M€ -> **France: 7,5 M€**

Data hub EIC Accélérateur (lien UE & lien FR)

Noms des lauréats, financements et projets

Lauréats Pharma & Biotech





Lauréats logiciels médicaux



AVATAR MEDICAL



EPIGENE LABS

 **PrediSurge**

 **sonio**

Qubit 
PHARMACEUTICALS

Lauréats Industrie & GreenTech (1)

APIX
ANALYTICS

DRACULA
TECHNOLOGIES

easyZinc

plenesys
PLASMA ENERGY SYSTEMS

sakowin
GREENenergy

ENERSENS
absolute insulation



ever dye

Coldpad
SEAL BONDED

QARNOT
COMPUTING

Materrup
Fournisseur de construction responsable

Greenov
Innovate To Protect Oceans

klearia

VORTEX.IO

ACWA
ROBOTICS

QFLUIDICS

SYNOVANCE

Lauréats Industrie & GreenTech (2)

Aviwell

 Elicit Plant

CONNECTING
 **FOOD**

 **GREEN SPOT
TECHNOLOGIES**


Lactips

 **Releaf**
paper

 **SABI
AGRI**
au service de l'agroécologie

 **Pertinent**
eco-solutions

 **toopi**
organics

Lauréats Espace & Ingénierie

ION-X



ALDORIA



cailabs
SHAPING THE LIGHT



EYELIGHTS



SCINTIL
PHOTONICS



Lauréats Informatique



C12

QUANDELA

VSORA



CONNECTING
€ FOOD



Giskard



POWDER®



Sarus





PCN EIC Accélérateur



Gorka Gorazureta
MESR



Carole Miranda
MESR/ANRT



Jérôme Billé
MESR/ASRC/
France Innovation



Christian Dubarry
MESR/Bpifrance



Gilles Le Cocquen
MESR/Bpifrance

PCN EIC Accélérateur

pcn-eic-accelérateur@recherche.gouv.fr

[Site internet \(lien\)](#)

[LinkedIn \(lien\)](#)

Diagnostic

Vérifier l'éligibilité de la société et la pertinence du projet

N'hésitez pas à nous solliciter avant de vous lancer

Accompagnement

Répondre aux questions et aux problèmes lors de la candidature

Préparation

Ateliers de relecture (selon les régions)

Oraux blancs

Suivi

Monitorer la situation des lauréats

[Eligibilité et pertinence de la candidature \(lien\)](#)

[Les lauréats français de l'EIC Accélérateur \(lien\)](#)

[Les lauréats de l'EIC Accélérateur dans toute l'Europe \(lien\)](#)

[Etape 1 « Short Proposal » - La vidéo \(lien\)](#)

[Etape 3 « Interview » \(lien\)](#)

[Boîte à outils \(lien\)](#)

[Témoignages de lauréats EIC Accélérateur \(lien\)](#)



Aides financières au montage



National

Bpifrance – Diag Europe ([lien](#))

Auvergne-Rhône-Alpes

[RÉGION INDUSTRIE] Chercher des financements européens ([lien](#))

Pays de la Loire

Objectif Europe ([lien](#))

Provence-Alpes-Côte d'Azur

Accès aux Fonds Européens pour les PME ([lien](#))



Des questions?



Conclusion

Principes des Lump Sum

Remboursement sur une base forfaitaire

Déterminé lors du montage et fixé dans le contrat de subvention

Aucune déclaration de coût ou de contrôle

Justification des travaux réalisés

PCN JurFin:
Webinaire ([lien](#))
FAQ ([lien](#))

Modification des annexes financières

« Financial information » remplacé par « Lump Sum detailed budget »

et « Financial Plan & Equity needed »

Impacts sur les projets

Evaluation des montants dans le critère « Implementation plan »

Bonnes pratiques

Paiement des WP à leur conclusion donc découper ses WP sur la temporalité des rapports d'avancement

Remise à zéro des compteurs

Candidatures précédentes « effacées »

Changement des règles

3 candidatures possibles avant *cool-down*

Cool-down rallongé

Impossible de recandidater sous Horizon Europe (jusqu'à 2027)



Redépôt avec nouveau projet (note 72, p. 75 du WP 2024)

Cas exceptionnel si nouveau projet totalement différent de celui rejeté



Critères d'évaluation

Critères	Sous-critères	Short Proposal	Full Proposal	Interview
Excellence	Excellence of the company	✓	✓	✓
	Novelty and breakthrough character of the innovation	✓	✓	✓
	Technology readiness level	✓	∅	∅
	Timing	✓	✓	✓
	Technological feasibility	∅	✓	✓
	Intellectual Property	∅	✓	✓
Impact	Competitiveness and demand	✓	✓	✓
	Market development	✓	✓	✓
	Commercialisation strategy	∅	✓	✓
	Scale up potential	∅	✓	✓
	Broader impact	✓	✓	✓
Level of risk, implementation, and need for Union support	Team	✓	✓	✓
	Risk level of the investment	∅	✓	✓
	Risk mitigation	∅	✓	✓
	Implementation plan	∅	✓	✓

Déclaration de contrôle de propriété



Subvention – Remise en cause de l'éligibilité

Candidats des Challenges « Human Centric Generative AI made in Europe » et « Emerging quantum technology components » ou Open en lien avec ces 2 Challenges

Si détenu, directement ou indirectement, par:

- un pays tiers non associé
- une organisation établie dans un pays tiers non associé



Investissement – Garantie de sécurité économique

Lauréats IA, quantique, semi-conducteurs et biotech



Propriété intellectuelle – Transfert de propriété

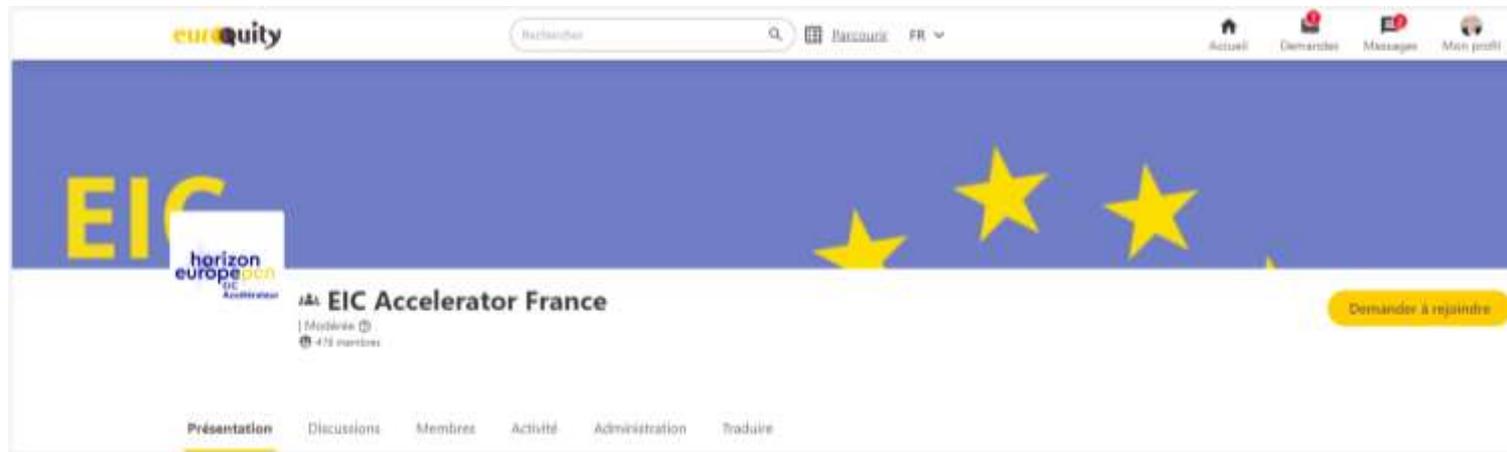
Notifier l'EIC de tout transfert envisagé vers un pays tiers non associé



Actions Bpifrance

EIC Accelerator France

Déjà un compte EuroQuity, rejoignez la communauté



- Un accès aux dernières informations de l'EIC Accelerator,
- L'accès à des ressources pour préparer votre candidature,
- La possibilité d'échanger avec des lauréats et des membres des Jurys EIC afin de partager leurs expériences,
- L'accès à un réseau d'accompagnement.
- Des invitations à des événements exclusifs EIC, physiques et digitaux.