



Candidatez à l'Accélérateur EIC – Horizon Europe Focus étape 2

START-UP/PME *deeptech* : jusqu'à 12,5M€ de financement

AU PROGRAMME

- Horizon Europe et EIC Accélérateur
- Les étapes de candidature
- **Focus sur l'étape 2 (full application)**
- Les nouveautés 2025
- Profils des lauréats
- Pour vous aider
- **Questions / réponses en direct**



MINISTÈRE
DE L'ENSEIGNEMENT
SUPÉRIEUR
ET DE LA RECHERCHE

*Liberté
Égalité
Fraternité*



France
Innovation



MINISTÈRE
DE L'ENSEIGNEMENT
SUPÉRIEUR,
DE LA RECHERCHE
ET DE L'INNOVATION

*Liberté
Égalité
Fraternité*



Le programme européen pour la recherche et l'innovation



Horizon Europe



Pilier I Science d'excellence

Conseil européen de la
recherche

Actions
Marie Skłodowska-Curie

Infrastructures de recherche



Pilier II Problématiques mondiales et compétitivité industrielle européenne

- Pôles
- Santé
 - Culture, créativité et société inclusive
 - Sécurité civile pour la société
 - Numérique, industrie et espace
 - Climat, énergie et mobilité
 - Alimentation, bioéconomie, ressources naturelles, agriculture et environnement

Centre commun de recherche



Pilier III Europe innovante

Conseil européen de
l'innovation

Écosystèmes
européens d'innovation

Institut européen
d'innovation
et de technologie

Élargir la participation et renforcer l'espace européen de la recherche

Élargir la participation et propager l'excellence

Réformer et consolider le système européen de R&I



Programme-cadre de l'UE pour la recherche et l'innovation
95,5 milliards d'euros pour 2021-2027



Pilier 1 – Science d'excellence
Recherche académique



Pilier 2 – Problématiques mondiales et compétitivité industrielle
Projets collaboratifs sur des problématiques identifiées par l'Europe



Pilier 3 – Europe innovante (10 Md€)
Soutenir les innovations de rupture



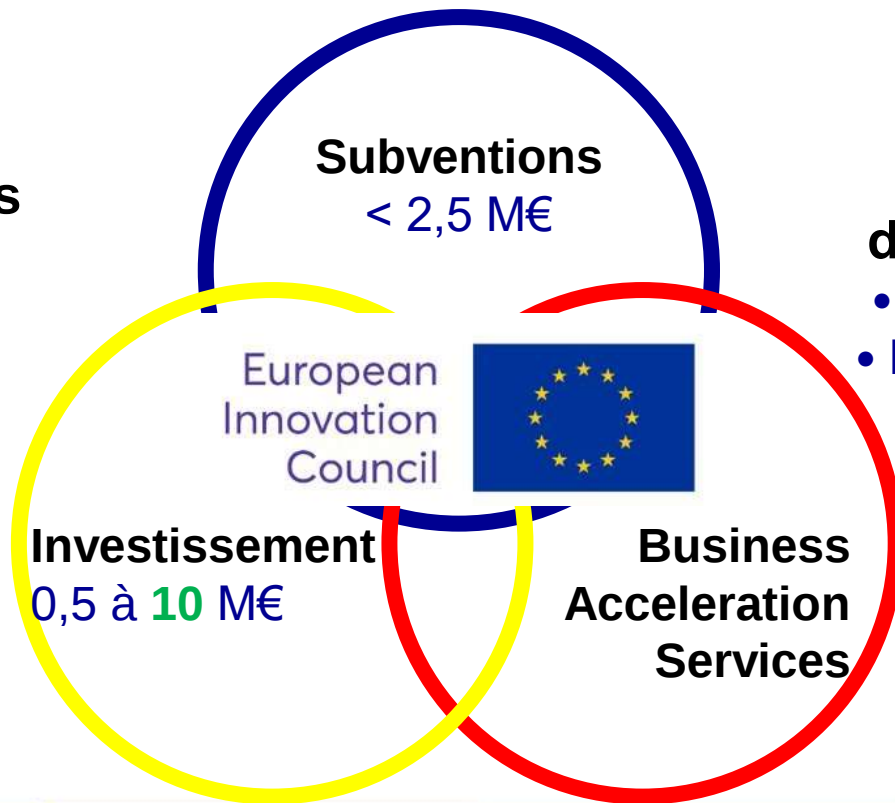
Pilier transversal
Renforcer le potentiel global européen pour la recherche et l'innovation

EIC Accélérateur



Des financements

- Subventions sans conditions de fonds propres (et/ou)
- Investissements pour effet levier



Des services d'accompagnement

- Salons internationaux
- Réseau d'investisseurs
- Contact avec des grands comptes
 - Coaching
 - Etc.

Appels Open/Challenges

Appels	Budget (M€)
Open	384
Acceleration of advanced materials development and upscaling along the value chain* (lien)	50
Biotechnology driven low emission food production systems* (lien)	50
GenAI4EU: Creating European Champions in Generative AI* (voir slide Sécurité économique) (lien)	50
Innovative in-space servicing, operations, space-based robotics and technologies for resilient EU space infrastructure* (voir slide Sécurité économique) (lien)	50
Breakthrough innovations for future mobility* (lien)	50

*: Technologies considérées dans STEP

Eligibilité entreprise & projet*



Statut PME/startup & « PME » de <500 employés

Guide de l'utilisateur pour la définition des PME ([lien](#))

PME sur tous les paramètres sauf le nombre d'employés qui doit rester inférieur à 500



Sécurité économique

Voir slide dédiée



Projet à TRL 6

Echelle TRL générique: DGA ([lien](#)) ou Euraxess ([lien](#))

Echelle TRL sectorielle: Biotech ([lien](#)), etc.

Atteinte de tous les objectifs du TRL 5 (validation dans un environnement représentatif)

Ensemble des briques centrales en TRL 6

Pertinence entreprise & projet*



Entreprise/projet deeptech

Liens forts et/ou issu de la recherche académique/privée
Financement de l'innovation (JEI, CIR, CII, Bourse French Tech Emergence, Aide au Développement DeepTech, i-Lab, i-Nov, ERC, EIC, etc.)



Projet risqué, central et au bon moment

Incertitudes « physiques/chimiques/biologiques/etc. » importantes
Ayant le potentiel pour en faire une scale-up
Temporalité cruciale
Accélération du déploiement



Besoins financiers

Mobilisation importante mais toujours insuffisante des aides publiques
Financement privé déjà sollicité et/ou obtenu
Trop risqué et/ou trop important pour des investisseurs seuls pour la suite

Financement EIC Accélérateur

Grant Only		Blended		Equity only	
Eligibilité	PME/Start-up	PME/Start-up « PME » de <500 employés			
TRL	6-8	6-9		8-9	
Subvention	<2,5 M€			Ø	
Modalité	70% de tous les coûts R&D Lump Sum (voir slide dédiée)				
Investissement	Ø		0,5 à 10 M€		
Modalité			Toute dépense éligible Maximum 50% d'une levée de fonds et l'EIC n'est pas le lead** Investissement additionnel de 2 M€ Investissement de suivi		

* : Voir FAQ ([lien](#))

** : Investment Guidelines ([lien](#))

Processus général

	Etape 1 Short Proposal	Etape 2 Full Proposal	Etape 3 Interview
Date	Continuellement ouvert Relève (1^{er} mardi du mois à 10h)	12 Mars (17h) 2025 1 Octobre (17h) 2025	2-6 Juin 2025 19-23 Janvier 2026
Format	Funding & Tenders (lien) Dossier de 12 pages (max.)	Funding & Tenders Dossier de 50 pages (max.)	A Bruxelles 10 min de pitch + 35 min de Q&A
Documents annexes	Pitch deck de 10 slides Vidéo de 3 min Consent	Pitch deck Vidéo de 3 min Lump Sum detailed budget Financial Plan & Equity needed Ownership Control Declaration Data management plan CVs of key persons Freedom To Operate Letters of Intent	Pitch deck (de l'étape précédente)
Temps de travail	Quelques jours à quelques semaines	Quelques semaines à quelques mois	2-3 semaines
Evaluation	4 évaluateurs 3 Go sur 4 a minima Sous 4 à 6 semaines après la relève	3 évaluateurs 9 Go/9 ou consensus si 6/6 et 0-2/3 Sous 6 semaines	5 jurés (lien) Consensus Sous 3 semaines
Remarques	Si Go, 24h d'accompagnement proposé par l'EIC	Effet structurant	A anticiper

Etape 1 *Short application* Webinaire PCN -> Lien

Etape 2 Full application

Etape 2 *Full application*

Nécessité d'avoir validé l'étape 1 *Short Proposal*

Deux appels par an (mi-mars et début octobre)

Dossier à constituer

Part A & Part B

Annexes (Data Management Plan, Freedom-To-Operate, Présentation, Letters of intent, CV, Ownership Control Declaration, Annexe libre, Vidéo & 2 documents financiers)

Evaluation

3 évaluateurs et 3 critères

9/9 ou 6/6 et 0-3/3 suivi d'un réunion de consensus favorable

Homogénéité des informations dans les différents documents

Soyez précis et donnez des métriques, des noms, etc.

S'appuyer sur la grille d'évaluation de l'étape 2 *Full Application*

Mettre en avant l'aspect européen/international (marchés, équipe, board, impacts, etc.)

Information générale

Acronyme, Titre, Durée, Résumé, Candidature précédente à des appels européens & Déclarations

Mots-clés et **3 descripteurs (conditionnent la sélection des évaluateurs)**

Participants

Mono-bénéficiaire donc juste vous

Budget

Confirmation de la subvention

Ethique et sécurité

Confirmation de la subvention

Autres questions

Confirmation du type de financement demandé

Genre des CEO/CSO/CTO

Accord de transmission des informations à EIC Fund/BAS & PCN/EEN

Vidéo (lien vers l'article du PCN)

Possibilité d'utiliser celle de l'étape 1 Short Proposal ou une nouvelle avec un cahier des charges moins contraint

Présentation

Impossible à changer si sélectionné pour les oraux

Enchaînement classique: Problème -> Solution -> Marché -> Compétition -
> Société -> Equipe -> Conclusion

Lien vers la vidéo sur la première slide

Evoquer le support de l'EIC

Déclaration de contrôle de propriété

Voir slide dédiée en annexe

Tableau budgétaire (Budget table)

Work Packages de la partie R&D

Eligibilité de tous les coûts liés à la R&D

Financement des pilotes

Plan financier et fonds propres nécessaires (Financial plan and equity need)

Situation financière de l'entreprise (N à N+4 a minima)

P&L/Cashflows/Situation financière/Liquidité/Histoire financière

Besoins en investissement

Annexe libre

10 pages (résultats d'essais cliniques, analyses de cycle de vie, etc.)

Data Management Plan

Modèle fourni par la Commission européenne ([lien](#))

Freedom-To-Operate (FTO)

Crucial pour les domaines où les brevets sont prépondérants
Auto-déclaratif possible mais privilégiez un fait par un cabinet en PI
A anticiper car délai de réalisation

Letters of intent

Investisseurs

Clients

Fournisseurs clés

Partenaires R&D/Co-détenteurs PI

Modèle imposé (enchaînement, typographie, etc.)

50 pages

Possibilité d'inclure des graphiques

Ne pas inclure des informations cruciales uniquement accessibles via des liens hypertextes

Pensez au story-telling

Guide développé par le réseau des PCN EIC Access2EIC ([Lien](#))

Part 1 – Business case

1 - Company description

2 - The problem/market opportunity

3 - The innovation : Solution/Product or Services (USP)

4 - Market analysis and competition analysis

5 - Marketing and sales plan

6 - Team and management

7 - Risks

8 - Financial plan

Part 2 – EIC specific information

9 - Implementation plan

10 - How EU support takes the company to the next value point

11 - The EIC funding request

12 - Broad impacts

Ambition internationale nécessaire

La société

Son origine

Sa situation actuelle

Sa mission, sa vision et son ambition

Ses actifs notables

L'écosystème

Les autres organisations qui collaborent fortement avec la société

Les conseillers

Les clients

Les fournisseurs clés

Le problème/l'opportunité de marché

Problème/ Opportunité de marché

Market-pull/Techno-push

Lister les différentes organisations concernées et leurs problématiques

Marchés européens et/ou mondiaux

Evoquer vos études de marchés

Evoquer les solutions déjà déployées et leurs limites

L'EIC ne finance pas l'innovation incrémentale

L'innovation

Expliquer la réponse au problème/à l'opportunité de marché

Proposition de valeur

Expliquer la réponse au problème/à l'opportunité de marché

Donner un cas concret d'application

Liens avec les challenges de l'EIC

Stade de développement de l'innovation

TRL 5 validé nécessaire sur l'ensemble de l'innovation pour être éligible

Détailler les étapes de développement déjà passées

PI autour de l'innovation

Lister les brevets délivrés et ceux en cours de demande

Faire le lien avec la FTO

Le marché et l'analyse concurrentielle

Marché

TAM/SAM/SOM et la dynamique

Segmenter les marchés

Caractériser les types de clients et donner des noms

Volonté d'achat

Etudes de marché à évoquer

Lister les contacts commerciaux

Si pilote en cours, à évoquer

Concurrents

Paysage complet avec concurrence indirecte et directe

Détailler la concurrence directe (tableau de comparaison)

Lister les bénéfices de votre solution pour les clients

Plan marketing et commercial

Modèle économique

Rassurer si modèle existant ou intérêt déjà affichée voire pilote en cours

Business model canvas

Accès au marché

Segmentation des clients (innovateurs/clients précoces/majorité précoce & tardive/retardataires)

Lister les barrières d'entrée (types, détails et stratégies pour les dépasser)

Stratégie de commercialisation

Clients et zones géographiques ciblés

Montrer la traction marché et les Lol

Canaux de communication et de distribution

Politique tarifaire

Potentiel de scale-up

A minima jusqu'au seuil de rentabilité

Revenu/EBITDA/Employés

Equipe et direction

Présentation de l'équipe

Mise en lumière des profils-clés

Bilan des compétences présentes et manquantes

Stratégie de recrutement pour les compétences manquantes

Préciser si engagement sur le projet ou dans l'entreprise

Egalité de genre

Situation actuelle et explications associées si nécessaire

Stratégie pour les profils féminins en place et ceux à venir

Liens avec des initiatives pour l'égalité de genre

Gouvernance

Préciser si un *Board* est en place

Composition, fonctionnement et intérêt

Stratégie de rétention des employés et d'incitation des profils-clés

Plan d'épargne salariale et part des profils-clés

Conditions de travail

Table de capitalisation

Certaines configurations peuvent interpeller

Risques technologies importants présents nécessaires

Risques

Technologie/Finance/Marché/Compétition/Equipe/Société/Etc.

Nature/Description/Probabilité/Impact/Mitigation

Obligations légales et réglementaires

Lister les obligations qui vous concernent

Evoquer votre participation à cet écosystème

Faire le lien avec les annexes financières

Capture d'écran ou extrait des tableaux

Graphiques basés sur les données qui y figurent

Expliquer les annexes financières

Hypothèses derrière les métriques

Expliciter certaines valeurs qui peuvent interpeller

Commenter les futures levées de fonds

Plan de travail

Rédiger après les lots de travaux

Story-telling et expliquer les liens entre les lots

Privilégier des M-XX plutôt que des mois précis

Vision globale des lots de travaux

Tenir compte du financement en Lump Sum pour les WP

Diagramme de GANTT

Vision détaillée des lots de travaux

WP pour la partie R&D & la partie Scale-up avec les jalons associés

Bien choisir le niveau de dissémination des livrables

Best value for money dans la sous-traitance

Impact du financement de l'EIC

Besoins financiers

Montant nécessaire pour amener votre produit sur le marché

Financement mobilisé à date

Problème rencontré dans votre financement et donc nécessité de l'EIC

Discussions avec d'autres financeurs

L'EIC n'a pas vocation à se substituer au financement privé

Mentionner les LOL d'investisseurs

Stratégie de financement futur

Impact du financement de l'EIC sur le projet et la société

Nécessité que cela soit central

Stratégie de sortie

Certaines options peuvent être problématiques pour l'EIC

La demande de financement

Type de financement et montant associé

Si Grant Only, préciser le financement de votre scale-up

Evoquer vos Lol

Investissement

Uniquement possible pour les sociétés établies dans les pays membres de l'UE ou associés à Horizon Europe

Préciser votre éligibilité

Impact société, économie, environnement et/ou climat

Chiffré et fait par des organismes indépendants

Potentiel de création d'emplois (directs et indirects)

Ne pas rester franco-français

Objectifs de Développement Durable de l'ONU (lien)

Technologies stratégiques pour l'Europe

Liens avec les grandes politiques européennes voire avec les Challenges

Les résultats

Résultats Juin 2021 – Avril 2025

Lauréats

UE: 703 -> **France: 106 (1^{er})**

Taux de succès Short Proposal (2024 - Avril 2025)

UE: 31% -> **France: 46%**

Taux de succès Full Proposal -> Lauréats

UE: 7% -> **France: 11,3%**

Ticket moyen

UE: 6,7 M€ -> **France: 8,1 M€**

Data hub EIC Accélérateur (lien UE & lien FR)

Noms des lauréats, financements et projets

PCN EIC Accélérateur & EIC STEP Scale Up

Equipe



Gorka Gorazureta
MESR

Carole Miranda
MESR/ANRT

Jérôme Billé
MESR/ASRC/
France Innovation

Christian Dubarry
MESR/Bpifrance

Gilles Le Cocquen
MESR/Bpifrance

Emilio Carrera Felix
MESR/Bpifrance



pcn-eic-accelérateur@recherche.gouv.fr



[PCN Conseil européen de l'innovation \(EIC\)](#)

Liste relais



Diagnostic

Vérifier l'éligibilité de la société et la pertinence du projet

N'hésitez pas à nous solliciter pour un point avec vos sociétés

Accompagnement

Répondre aux questions et aux problèmes lors du montage

Boîte à outils ([lien](#))

Cycle de webinaires sur l'ensemble du processus ([lien](#))

Préparation

Ateliers de relecture (selon les EEN* régionaux)

Oraux blancs (avec les EEN*)

Suivi

Monitorer la situation des lauréats

Eligibilité et pertinence de la candidature (lien)

Les lauréats français de l'EIC Accélérateur (lien)

Les lauréats de l'EIC Accélérateur dans toute l'Europe (lien)

Etape 1 « Short Proposal » - La vidéo (lien)

Etape 3 « Interview » (lien)

Boîte à outils (lien)

Cycle de webinaires sur les différentes étapes de candidature (lien)

Aides financières au montage

National

Bpifrance – Diag Europe ([lien](#))

Auvergne-Rhône-Alpes

[RÉGION INDUSTRIE] Chercher des financements européens ([lien](#))

Pays de la Loire

Objectif Europe ([lien](#))

Provence-Alpes-Côte d'Azur

Accès aux Fonds Européens pour les PME ([lien](#))

Des questions?

Conclusion

Remise à zéro des compteurs

Candidatures précédentes « effacées »

Changement des règles

3 candidatures possibles avant *cool-down*

Cool-down rallongé

Impossible de recandidater sous Horizon Europe (jusqu'à 2027)



Redépôt avec nouveau projet (note 72, p. 75 du WP 2024)

Cas exceptionnel si nouveau projet totalement différent de celui rejeté



Subvention – Remise en cause de l'éligibilité

Candidats des Challenges « GenAI4EU: Creating European Champions in Generative AI » et « Innovative in-space servicing, operations, robotics and technologies for resilient EU space infrastructure » ou Open en lien avec ces 2 Challenges ainsi que EIC Accélérateur STEP Scale-up
Si détenu, directement ou indirectement, par:

- un pays tiers non associé
- une organisation établie dans un pays tiers non associé

Ownership Control Declaration à fournir



Investissement – Garantie de sécurité économique

Lauréats IA, quantique, semi-conducteurs et biotech



Propriété intellectuelle – Transfert de propriété

Notifier l'EIC de tout transfert envisagé vers un pays tiers non associé

Principes des Lump Sum

Remboursement sur une base forfaitaire

Déterminé lors du montage et fixé dans le contrat de subvention

Aucune déclaration de coût ou de contrôle

Justification des travaux réalisés

Impacts sur les projets

Evaluation des montants dans le critère « Implementation plan »

Paielement

Signature de la convention de subvention: Prépaiement de 45% (50% - 5% de fonds de garanti)

Mi-projet (ou 18 mois si durée de projet > 36 mois): Paiement des WP achevés

Fin du projet: Solde

Bonnes pratiques

Découper ses WP sur la temporalité des rapports d'avancement car paiement des WP à leur conclusion

Critères d'évaluation

Critères	Sous-critères	Short Proposal	Full Proposal	Interview
Excellence	Excellence of the company	✓	✓	✓
	Novelty and breakthrough character of the innovation	✓	✓	✓
	Technology readiness level	✓	Ø	Ø
	Timing	✓	✓	✓
	Technological feasibility	Ø	✓	✓
	Intellectual Property	Ø	✓	✓
Impact	Competitiveness and demand	✓	✓	✓
	Market development	✓	✓	✓
	Commercialisation strategy	Ø	✓	✓
	Scale up potential	Ø	✓	✓
	Broader impact	✓	✓	✓
Level of risk, implementation, and need for Union support	Team	✓	✓	✓
	Risk level of the investment	Ø	✓	✓
	Risk mitigation	Ø	✓	✓
	Implementation plan	Ø	✓	✓

Passerelles Plug-in & Fast Track*

Plug-in (sur sélection)**

French Tech Seed,, Aide au Développement DeepTech, i-Lab ou i-Nov (projet terminé depuis moins de 2 ans)

Validité des Plug-in

Plug-in de **2023**/2024/2025 éligibles pour candidature à l'étape 2 en 2025

Fast Track (sur sélection)

EIT, EIC Pathfinder, EIC Transition, EIC Accélérateur Pilote, EIC Pré-Accélérateur, Women Tech.EU

Non sélection sur Plug-in & Fast Track

Cela n'interdit pas de candidater à l'EIC Accélérateur



Avantages

Aucun montage de l'étape 1

Pas de risque de perte de 1 des 3 candidatures permises

Accès « immédiat » à l'étape 2



Inconvénients

Aucun montage de l'étape 1

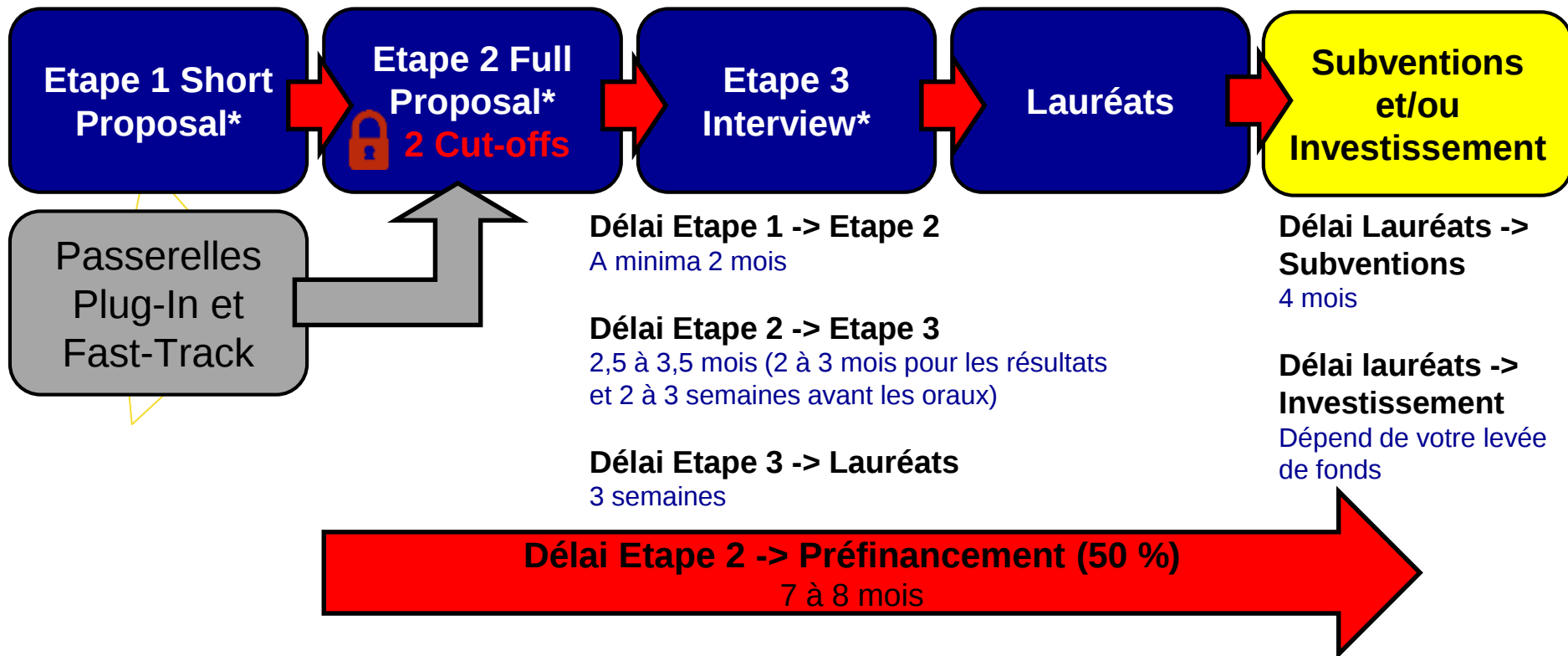
Aucun retour d'évaluateurs sur l'étape 1



* : Candidater à l'EIC Accélérateur - Les passerelles "Plug-in" et "Fast Track" ([lien](#))

** : eicplugin@bpifrance.fr

Vue globale



* : Après 3 échecs (quelque soit l'étape), impossible de recandidater sous Horizon Europe (fin 2027)